

Devenez manager, technico-commercial ou attaché
COMMERCIAL dans le secteur
 agro-alimentaire.

« VOUS AIMEZ VENDRE ET CONSEILLER. VOUS VOULEZ VOUS FORMER À LA MISE EN ŒUVRE ET À L'ADAPTATION DE STRATÉGIES MERCATQUES, À LA NÉGOCIATION COMMERCIALE, À LA VENTE DE SOLUTIONS TECHNICO-COMMERCIALES, À LA GESTION, AU MANAGEMENT ET À L'INNOVATION. »

DIPLÔMES DONNANT ACCÈS À LA FORMATION

Tous types de bac donnent accès au BTS. La formation BTSA TC convient aux candidats qui ont :

- de bonnes capacités relationnelles (goût de la négociation, du contact, travail en équipe, écoute des besoins)
- une capacité d'autonomie (sens de l'organisation, gestion de budget, suivi des objectifs fixés)
- un esprit d'initiative (suivi des projets, analyses des besoins, adaptation aux besoins)

COMPÉTENCES ACQUISES

- La maîtrise des stratégies mercatiques, des techniques de négociation, de la prospection, du suivi de la clientèle
- Merchandising, marketing alimentaire
- Pilotage des approvisionnements
- Gestion d'équipe de vente

La **valeur ajoutée de la formation, la spécialisation alimentaire** qui ouvre des potentialités : qualité et sécurité alimentaire, process de fabrication, gestion de denrées périssables, marché mondial, national, régional et local ou militant.

POURSUITE D'ÉTUDES

- Licences Professionnelles en lien avec le commerce, la gestion, la banque, ...
- Licence LMD (L3 en éco-gestion ou en science de gestion)
- Ecole d'ingénieurs
- Second BTS en 1 an
- Certificat de spécialisation
- École supérieure de commerce par le concours Passerelle

DÉBOUCHÉS DANS L'EMPLOI

- Manager de rayon ou de secteur
- Technico-commercial sédentaire ou itinérant
- Attaché commercial dans tous types de commerces

Secteurs d'activité : industrie agro-alimentaire, grandes surfaces, banque, assurance...

CONTENU DE LA FORMATION SUR 2 ANS

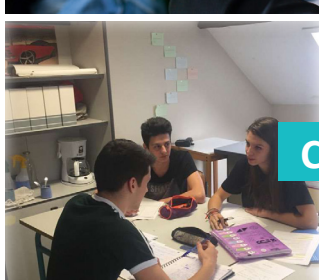


ENSEIGNEMENTS GENERAUX : 754h

- Français (58h)
- Anglais (116h)
- Economie (174h)
- Mathématiques (72.5h)
- Informatique (43.5h)
- Documentation (29h)
- Education Socio-Culturelle (87h)
- EPS (87h)
- Accompagnement personnalisé (87h)

ENSEIGNEMENTS TECHNIQUES ET PROFESSIONNELS : 725h (DONT 304.5H DE TP/TD)

- Gestion (87h)
- Mercatique (101.5h)
- Relation commerciale (101.5h)
- Complément économique et commercial (101.5h)
- Projet commercial et actions professionnelles (43.5h)
- Technologie alimentaire (246.5h)
- Langue technico-commerciale Anglais (43.5h)



CRÉATION DE MINI-ENTREPRISE (MIL DE 87H)

« CONCEPTION, FABRICATION ET COMMERCIALISATION D'UN PRODUIT ALIMENTAIRE INNOVANT »

ACTIVITÉS PLURIDISCIPLINAIRES : 174h inclus dans tous les enseignements

Fabrication de produits agro-alimentaires, étude de marché, négociation en langue étrangère

STAGE ET EXPÉRIENCE EN ENTREPRISE

Production : 3 semaines

Commercial : 9 semaines dans les domaines de la grande distribution, industries de transformation, exploitations agricoles avec diversification

5 ACTIONS PROFESSIONNELLES INDIVIDUELLES PAR AN : PROSPECTION, ÉTUDE DE MARCHÉ, ACTIVITÉS AU MAGASIN DU LYCÉE, PRÉSENTATIONS DU BTS TC, ET UNE DE VOTRE CHOIX.

DÉCOUVERTE DU MILIEU PROFESSIONNEL : RENCONTRE AVEC DES PROFESSIONNELS, VISITES D'ENTREPRISES ET DE SALONS PROFESSIONNELS.

PRATIQUE RÉGULIÈRE DANS LE MAGASIN DU LYCÉE.

MÉTHODES D'ÉVALUATION

- 50% en contrôle continu par des Contrôles en Cours de Formation (CCF) portant sur les différents modules
- 50% en épreuves terminales, en fin de formation :
 - Epreuve (E1) : Expression française et culture socio-économique (épreuve commune à tous les BTS)
 - Epreuve (E7) : Epreuve scientifique, technique et professionnelle (expérience acquise en stage)

COMMENT S'INSCRIRE?

Obligation de s'inscrire sur Parcoursup

Possibilité de faire une journée d'immersion dans l'établissement